

PUBLIKATIONSLISTE

I. MONOGRAPHIEN

1. Joint Ventures im Internationalen Privatrecht - Ein Vergleich der Rechte Deutschlands und der USA (zugleich Dissertation), Band 52 der Reihe „Abhandlungen zum Recht der Internationalen Wirtschaft“, Heidelberg 1999
2. US-amerikanisches Gesellschaftsrecht, 2. Aufl., Frankfurt am Main 2006 (zusammen mit Prof. Dr. Hanno Merkt)
3. Internationaler Unternehmenskauf, 3. Aufl., Köln 2011 (zusammen mit Prof. Dr. Hanno Merkt) (Mitherausgeber und Mitautor)
4. Grenzüberschreitende M&A-Transaktionen, 4. Aufl., Köln 2015 (Herausgeber und Mitautor)
5. Grenzüberschreitende M&A-Transaktionen, 5. Aufl., Köln 2020 (Herausgeber und Mitautor)

II. BUCHBEITRÄGE

1. Kooperationsvertrag, in: Christoph Reithmann/Dieter Martiny (Hrsg.), Internationales Vertragsrecht, 6. Aufl., Köln 2004, Rn. 1953-2025
2. „Business Judgement Rule“, in: Carl-Christian Freidank/Laurenz Lachnit/Jörg Tesch (Hrsg.), Vah-lens Großes Auditing Lexikon, München 2007, S. 246-248
3. Joint Venture, in: Christoph Reithmann/Dieter Martiny (Hrsg.), Internationales Vertragsrecht, 7. Aufl., Köln 2010, Rn. 4561-4715
4. Unternehmenskauf, in: Christoph Reithmann/Dieter Martiny (Hrsg.), Internationales Vertragsrecht, 7. Aufl., Köln 2010 (zusammen mit Prof. Dr. Hanno Merkt), Rn. 4391-4553
5. Muster und umfangreiche Kommentierung zum „Formwechsel einer Kapitalgesellschaft in eine Kapitalgesellschaft anderer Rechtsform“, in: Happ (Hrsg.), Konzern- und Umwandlungsrecht, Köln 2012, Muster 11.09 bis 11.14 (zusammen mit Dr. Wilhelm Happ), S. 1927-2082
6. Joint Venture, in: Christoph Reithmann/Dieter Martiny (Hrsg.), Internationales Vertragsrecht, 8. Aufl., Köln 2015, Rn. 6.2592-6.2671
7. Unternehmenskauf, in: Christoph Reithmann/Dieter Martiny (Hrsg.), Internationales Vertragsrecht, 8. Aufl., Köln 2015, Rn. 6.2478-6.2591
8. M&A und Mediation, in: Andras Kuckertz/ Nils Middelberg (Hrsg.), Post-Merger-Integration im deutschen Mittelstand – Kompendium für Unternehmer, Wiesbaden 2016, S. 81-92

9. Bilanzgarantien bei Unternehmenskäufen - Praxishinweise und Gestaltungsempfehlungen, in: Meckl, Jahrbuch des Unternehmenskaufs 2018, 2018, S. 183-192 (zusammen mit Martin Fornoff)
10. Muster und umfangreiche Kommentierung zum "Formwechsel in die Kapitalgesellschaft", zum "Formwechsel einer Kapitalgesellschaft in eine Kapitalgesellschaft anderer Rechtsform" und zur "Entstehung einer SE durch Formwechsel", in: Happ/Bednarz, Umwandlungsrecht, 2. Aufl. 2021, Muster 3.01 bis 3.04, 3.09 bis 3.14 und 5.03
11. Joint Venture, in: Christoph Reithmann/Dieter Martiny (Hrsg.), Internationales Vertragsrecht, 9. Aufl., Köln 2022 (im Erscheinen)
12. Unternehmenskauf, in: Christoph Reithmann/Dieter Martiny (Hrsg.), Internationales Vertragsrecht, 9. Aufl., Köln 2022 (im Erscheinen)

III. KOMMENTIERUNGEN

1. Kommentierung der §§ 44, 45 BörsG, §§ 13, 13a VerkProspG, § 127 InvG, Bürgerlich-rechtliche Prospekthaftung, in: Burkhard Hess/Fabian Reuschle/Bruno Rimmelspacher (Hrsg.), Kölner Kommentar zum Kapitalanleger-Musterverfahrensgesetz (KapMuG), Köln 2008
2. Kommentierung der §§ 226-257 UmwG (Formwechsel von Kapitalgesellschaften), in: Marcus Lutter (Hrsg.), Umwandlungsgesetz, 4. Aufl., Köln 2009 (zusammen mit Dr. Wilhelm Happ)
3. Kommentierung der §§ 226-257 UmwG (Formwechsel von Kapitalgesellschaften) und der §§ 283-290 UmwG (letzteres gemeinsam mit Prof. Dr. Gerd Krieger), in: Lutter, Umwandlungsgesetz, 5. Aufl., Köln 2014
4. Kommentierung der §§ 226-257 UmwG (Formwechsel von Kapitalgesellschaften) und der §§ 283-290 UmwG (Formwechsel in eine eingetragene Genossenschaft), in: Lutter, Umwandlungsgesetz, 6. Aufl. 2019

IV. AUFSÄTZE

1. Internationales Privatrecht des Joint Ventures, RIW 1999, 566-576
2. Internationales Vertragsrecht der USA, ZVglRWiss 2000, 338-371
3. Internationales Gesellschaftsrecht in den USA: Die Internal Affairs Rule wankt nicht, RIW 2000, 904-910
4. Gesellschaften im US-amerikanischen Kollisionsrecht, DAJV NL. 2001, 14-19
5. Grenzüberschreitende Reichweite ausländischen Kapitalmarktrechts, IPRax 2001, 411-419
6. US-amerikanisches Vertragskollisionsrecht, DAJV NL. 2001, 45-54
7. Europäisches Bilanzrecht im Umbruch, DB 2001, 2057-2061
8. Internationales Vertragsrecht der USA, ZVglRWiss 2002, 328-361 (Wiederabdruck aus ZVglRWiss 2000, 338-371)

9. Vorschriften und Ansätze der Quartalsberichterstattung: Vergleich Deutschland - USA, RIW 2003, 23-32 (zusammen mit Prof. Dr. Hanno Merkt)
10. Verfassungsmäßigkeit von punitive damages: Der U.S. Supreme Court spricht ein Machtwort, RIW 2003, 610-615
11. Funktionen des Schmerzensgeldes – Gedanken am Beispiel des US-amerikanischen Rechts, RablsZ 69 (2005), 255-307
12. Zu den Funktionen des Schmerzensgeldes im 19. Jahrhundert – zugleich ein Beitrag gegen eine Straffunktion des Schmerzensgeldes, AcP 205 (2005), 36-66
13. Delaware bestätigt Gründungstheorie und schützt Pseudo-Foreign Corporations, RIW 2006, 41-45
14. Zur Geschichte des US-amerikanischen Schmerzensgeldes, DAJV NL 2007, 13-20
15. Entwicklung des US-amerikanischen Kapitalgesellschaftsrechts in den Jahren 2006/2007, RIW 2007, 570-580
16. Entwicklung des US-amerikanischen Kapitalgesellschaftsrechts in den Jahren 2007-2009, RIW 2010, 342-351
17. Corporate Governance deutscher Aktiengesellschaften – Grundprinzipien und neueste Entwicklungen, Journal of the Japanese Institut of International Business Law, Vo. 38, No. 4, 2010, 443-450 (Übersetzung ins Japanische)
18. Grenzüberschreitende Unternehmenskaufverträge durch Anteilserwerb - kollisionsrechtliche Anknüpfung nach der Rom I-Verordnung, ZIP 2011, 505-510
19. Der verschmelzungsrechtliche Squeeze-out, ZIP 2011, 1541-1550
20. Erwerb von Familienunternehmen durch Familienfremde – potentielle Erwerber und Verfahrensablauf, BB 2012, 726-728
21. Vertragsgestaltung bei internationalen Joint Ventures, BB 2014, 1475-1479
22. Mediation und M&A-Transaktionen – Zeit zur Teambildung!, M&A Review 2014, 404-409
23. Bilanzgarantien bei Unternehmenskäufen – Praxishinweise und Gestaltungsempfehlungen, DB 2017, 530-534 (zusammen mit Martin Fornhoff)
24. Joint Ventures in der Vertragsgestaltung, M&A 2018, 74-78
25. Trügerische Sicherheit – die Grenzen der Rechtswahl bei internationalen M&A-Verträgen, BB 2020, 514-522 (mit Dennis Graminsky)

V. SONSTIGE BEITRÄGE

1. Visiting Scholar an der University of Michigan, JuS 9/1999, LX-LXI
2. Internationales Wirtschaftsrecht, JA 10/1999, XII-XIV
3. Deutsche Juristen in den USA - Studium und Alternativen, Jura 2000, 605-607 (zusammen mit Daniel Sandmann)

4. Volle Vergütungskontrolle – SEC will neue Maßstäbe bei der Publizität von Managementvergütungen, RIW 4/2006, „Die erste Seite“
5. Gegensätze ziehen sich an, SEC erleichtert Wegzug aus den USA, um Zuzug zu fördern, RIW 4/2007, „Die erste Seite“
6. Internationales Gesellschaftsrecht im Umbruch, DATEV magazin 5/2008, 41-42
7. Außenhaftung der Anleger gegenüber Gläubigern bleibt unberührt, HANSA - International Maritime Journal, Heft 9/2013, 107 (zusammen mit Dr. Oliver Rossbach)
8. The shipping crises presents opportunities, Financier Worldwide, Juni 2014 (zusammen mit Dr. Oliver Rossbach) (abrufbar unter www.financierworldwide.com)
9. Alternative Geschäftsmodelle für Reedereien – ein Überblick, HANSA International Maritime Journal 11/2014, 62-63 (zusammen mit Dr. Oliver Rossbach)
10. Strukturwandel durch Kooperationen, HANSA International Maritime Journal 12/2014, 26 (zusammen mit Dr. Oliver Rossbach)
11. Sorgfältige Prüfung vor Joint Venture, HANSA International Maritime Journal 1/2015, 31 (zusammen mit Dr. Oliver Rossbach)
12. Vereinigung hat unterschiedliche Ziele, HANSA International Maritime Journal 2/2015, 37 (zusammen mit Dr. Oliver Rossbach)
13. Alternative Finanzierungsformen, HANSA International Maritime Journal 3/2015, 58-59 (zusammen mit Dr. Oliver Rossbach)
14. Schuldscheindarlehen als erster Schritt, HANSA International Maritime Journal 4/2015, 50 (zusammen mit Dr. Oliver Rossbach)
15. Anleihe als attraktive Alternative, HANSA International Maritime Journal 5/2015, 58 (zusammen mit Dr. Oliver Rossbach)
16. Private Equity - ein großer Schritt, HANSA International Maritime Journal 6/2015, 30 (zusammen mit Dr. Oliver Rossbach)
17. Herausforderung Börsengang, HANSA International Maritime Journal 7/2015, 45 (zusammen mit Dr. Oliver Rossbach)
18. Mit starken Start-ups zu einem M&A 4.0!, M&A Review 1-2/2016, V
19. Erwerb über Grenzen, DATEV magazin 11/2016, 10-12
20. Das Ende des Stundenhonorars?, Die Unternehmervetraulten 04/2019, 6

VI. ZEITUNGSARTIKEL

1. Europa soll künftig nach IAS bilanzieren, Frankfurter Allgemeine Zeitung Nr. 140, 20. Juni 2001, 31
2. Punitive Damages verlieren an Schrecken, Frankfurter Allgemeine Zeitung Nr. 204, 3. September 2003, 19

3. Was besagt die geplante „Business Judgment Rule“?, Frankfurter Allgemeine Zeitung Nr. 287, 8. Dezember 2004, 23
4. Bald freie Wahl von Rechtsform und Unternehmenssitz, Frankfurter Allgemeine Zeitung, Nr. 25, 30. Januar 2008, 25
5. Durchbrechung der Dreiteilbarkeit beim SE-Aufsichtsrat birgt Risiken, Interview in der Börsenzeitung, 23. Juni 2012, 13
6. Krise der Schifffahrt bietet auch Chancen, Börsenzeitung, 10. August 2013, 13 (zusammen mit Dr. Oliver Rossbach)
7. Schock für Start-ups, Handelsblatt Nr. 3, 6. Januar 2016, 26
